

¿Has finalizado el grado/máster y estás buscando una oportunidad profesional en el sector Pet Food? ¿Buscas comenzar tu desarrollo profesional en una organización global?

En Hill's Pet Nutrition tenemos un propósito. Día a día, mundialmente, transformamos la vida de millones de familias de mascotas a través de innovaciones pioneras, una nutrición asombrosa y las mejores y más brillantes personas.

Si está interesado en adentrarte al mundo profesional, impulsado por la pasión por las mascotas, le invitamos a aplicar a la siguiente posición.

Buscamos temporalmente (aprox. 1 año) un Territory Manager (basado en León) para gestionar temporalmente la zona de centro de España, reportando al Responsable de Ventas de la Región.

Principales funciones y responsabilidades:

- Visitar con regularidad a todos los clientes de Clínicas y Tiendas Veterinarias en el territorio bajo su responsabilidad y llevar a cabo la negociación de los acuerdos anuales y promocionales.
- Alcanzar los objetivos comerciales específicos y la cuota de mercado acordados para la distribución y la utilización de los productos Hill's en su territorio.
- Presentar de forma adecuada los productos, servicios y promociones de Hill's a clientes.
- Identificar oportunidades para actualizar el surtido de productos de los clientes, asegurando una mayor rotación y rentabilidad para los SKU's.
- Gestionar los puntos de venta y hacer implantaciones de clínicas piloto.
- Ayudar a los clientes en el desarrollo de su potencial negocio. Manejar el territorio de forma eficaz, identificando los clientes clave y maximizando los contactos con aquellos que muestran los mayores potenciales.
- Presentación de los programas y nuevos productos a clientes y potenciales clientes.

(Esto no es una lista exhaustiva de todas las actividades)

Educación/ Experiencia Requerimientos

- Recién graduado en Veterinaria, biología, química.
- Carnet de conducir
- Nivel de español fluido.
- Nivel de inglés: medio-alto.

Competencias y Skills:

- Orientado a resultados y con gran capacidad analítica.
- Gran capacidad para comunicar y hacer presentaciones.
- Orientación al cliente, empatía.
- Competencias para negociar.
- Capacidad para manejarse en un ambiente ambiguo.
- Buen Manejo de informática en entornos GOOGLE DRIVE (google sheets, docs, slides)

Travel Requirements:

- Expected percentage of travel: Up to 50%



Have you completed your bachelor's/master's degree and are looking for a career opportunity in the Pet Food industry? Are you looking to start your professional development in a global organization?

At Hill's Pet Nutrition we have a purpose. Every day, globally, we transform the lives of millions of pet families through pioneering innovations, amazing nutrition and the best and brightest people.

If you are interested in entering the professional world, driven by a passion for pets, we invite you to apply for the following position.

We are temporarily (approx. 1 year) looking for a Territory Manager (based in Madrid) to temporarily manage the Madrid and Central Spain area, reporting to the Sales Manager of the Region.

Main duties and responsibilities:

- Regularly visit all Veterinary Clinics and Veterinary Stores customers in the territory under your responsibility and carry out the negotiation of annual and promotional agreements.
- To achieve the specific commercial targets and market share agreed for the distribution and utilization of Hill's products in your territory.
- Appropriately present Hill's products, services and promotions to customers.
- Identify opportunities to update customers' product assortment, ensuring higher turnover and profitability for SKU's.
- Manage point of sale and pilot clinic implementations.
- Assist customers in developing their potential business. Manage territory effectively, identifying key customers and maximizing contacts with those showing the highest potentials.
- Presenting programs and new products to customers and potential customers.

(This is not an exhaustive list of all activities).

Education/ Experience Requirements

- Recent graduate in veterinary science, biology, chemistry.
- Driver's license
- Fluent Spanish level.
- English level: medium-high.

Competencies and Skills:

- Results oriented with strong analytical skills.
- Great ability to communicate and make presentations.
- Customer orientation, empathy.
- Negotiation skills.
- Ability to manage in an ambiguous environment.
- Good computer skills in GOOGLE DRIVE environments (google sheets, docs, slides).

Travel Requirements:

- Expected percentage of travel: Up to 50%

